

Sansan Seminar Map



セミナーラインナップ

※2023.09.01時点の情報です。

- AA1 — 【アルファベット】セミナー種別です。
- 数字 — 【数字】レベルです。若い順にご受講ください。

個人での活用セミナー

- K1 Sansan 活用のキホン**～60分で使いべき機能をまるごとご紹介～
Sansanを活用する上で、最もベーシックなセミナー。「利用して間もない方」にまず覚えてほしいキホン機能を、簡単なワークや他社事例を交えてご紹介。
- K2 Sansan データベース活用のキホン**
～今日からできる営業力強化術～
Sansan に標準搭載されている企業データベースを活用し、セミナー終了後から真似できる営業力強化術をご紹介。
- K3 人脈データが導く営業正攻法とは**
～ Sansan 社での事例大公開～
とにかく、忙しい営業パーソンへ。ご負担をかけずに Sansan を活用して成果を上げる営業正攻法を、実際のデモ画面を用いて30分で解説。

組織での活用セミナー

- EK1 新規顧客開拓に不可欠！効果的な営業リストの作り方**
Sansanの企業データベースを活用して、誰でも簡単にターゲット企業の選定からリストの作成方法まで、デモ画面を使ってご紹介。
- EK2 進化し続けるSansanから新機能がリリース**
～営業活動を加速させる「スマート接点管理」とは～
顧客との関係性の最新状況を把握し、より確度の高いアプローチや営業戦略の策定が可能になったスマート接点管理についてご紹介。
- EK3 顧客データ連携で実現する営業 DX**
～SFA/CRM 導入企業がぶつかる壁とブレイクスルー～
SFA/CRM 内に蓄積されたデータを Sansan との連携で使えるものへと変換し、効果を最大化する方法についてご紹介。
- SS1 Success Seminar** ～習慣を変えるための推進術とは～
推進者としてすべきことや Sansan の利用定着に向けた推進方法をワークを交えながらご紹介。
- SS2 コミュニティー活用のすすめ**
～ Sansan User Forum ができること～
Sansan をよりご活用いただくために、オンラインコミュニティがどのようにお役立てできるかをご紹介。
- SS3 他社事例から学ぶ、データ活用が根づく社内推進の極意**
営業現場でデータ活用を実現するために重要な社内推進の極意を他社成功事例を交えてご紹介。
- MK1 組織のデータを活用した、Sansan メール配信**
メール一括配信のメリットや安全な運用方法、開封率やクリック率などの参考値まで、網羅的にご紹介。

お申し込みはこちらから
Sansan の活用方法を学ぶことができる各種セミナーの開催情報をご確認いただけます。

