sansan

Sansanのデータ×最新テクノロジー

Sansan Labs機能紹介

商談準備編

sansan Labs

Contents

- 01 Sansan Labsの概要 2

Sansan Labsとは
活用シーン
機能一覧
管理者向けの利用設定
Sansan Labsへのアクセス方法

- 02 商談準備に使える機能 8

AI企業検索 - 経営方針・経営課題 -
AI企業検索 - BtoB商材 -
AI企業検索 - 導入サービス -
5分で読める有価証券報告書
5分で読める業界動向
5分で読める決算説明
AI人物プロフィール
その他の機能

© Sansan, Inc.

01

Sansan Labsの概要

© Sansan, Inc.

Sansan Labsとは

Sansan Labsは、未来の働き方を体験できる実験的な機能を提供するサービスです。
最新テクノロジーを駆使した機能を誰でも手軽に活用でき、新たなビジネスにつながる気付きが得られます。

- **ポイント** 営業業務の効率化や営業戦略の高度化、提案の質の向上など、さまざまな営業活動に活用できる

© Sansan, Inc.

活用シーン

Sansan Labsは営業戦略の立案から商談・受注、追加契約に至るまで、幅広い用途で活用できます。

営業戦略の立案 ／ 商談・受注 ／ 追加契約

ターゲット分析・選定 → 商談準備 → アプローチ → アカウント深耕

1 新規顧客の開拓やクロスセルを強化

2 業界・企業の理解を促進

3 効果的・効率的な営業活動を実現

4 アップセルを強化

タレントマネジメント／人脈共有

5 社内の人脈を組織で活用

© Sansan, Inc.

機能一覧

本資料では、商談準備にフォーカスして、機能を紹介します。

ターゲット分析・選定	商談準備	アプローチ	アカウント深耕
GPT活用 AI企業検索 -経営方針・経営課題-		訪問ルートメーカー	役職者接点カバー率
GPT活用 AI企業検索 -BtoB商材-		営業アクティビティレポート	役職者接点状況チェック
AI企業検索 -導入サービス-		メディカル接点マップ	企業リレーションスコア
営業ポテンシャル分析 業界／企業	GPT活用 5分で読める業界動向	GPT活用 セミナー集客メールメーカー	グループ企業検索
財務力ランキング 業界／企業 財務力マップ 業界	GPT活用 5分で読める有価証券報告書	GPT活用 議事録メーカー	GPT活用 AI企業分析 -注力プロジェクト-
周年記念企業検索	GPT活用 5分で読める決算説明		
企業パフォーマンス検索	業界ニュースランキング		
類似企業検索			
機構改革ニュース	GPT活用 AI人物プロフィール		

タレントマネジメント／人脈共有

人脈の浸透度を可視化する	研究者検索

※実験的な機能をトライアルする場であり、ここにある機能は変更・中断・提供中止される可能性があります。また、データの正確性・可用性・完全性・特定目的の適合性を保証するものではありません。
※ご契約の設定状況によってはご利 用いただけない機能 がある場合がございます。詳しくはお問い合わせください。

© Sansan, Inc.

管理者向けの利用設定（名刺を分析した機能の利用開始）

Sansan Labsには、Sansanの名刺情報を抽出し、集計・分析する機能があります。
名刺情報を分析した機能を活用するためには、事前に管理者による利用設定が必要です。

※ AIを活用した業務効率化アプリなど、名刺情報を利用していない機能は、すべてのユーザーが利用可能です。

Step.1

［管理者設定］から
［Sansan Labs設定］をクリック

設定の詳細はこちら ▶ Sansan Labsの利用設定をする（管理者向けガイド）

Step.2

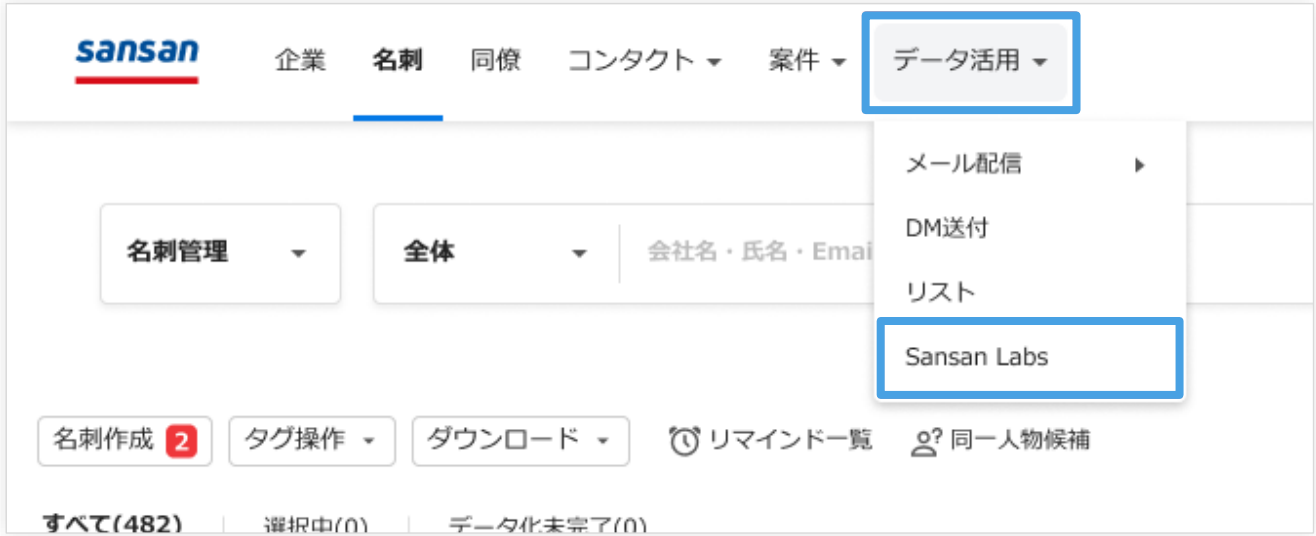
3つの選択肢から利用方針に合うものを選択

❶ 名刺を分析した機能は利用しない
❷ 名刺を分析した機能をすべてのユーザーで利用する
❸ 名刺の分析範囲と利用ユーザーをカスタマイズ

© Sansan, Inc.

Sansan Labsへのアクセス方法

Sansan Labsへアクセスするには、
[データ活用] > [Sansan Labs] をクリックします。



© Sansan, Inc.

02

商談準備に使える機能

© Sansan, Inc.

営業部／マーケティング部　GPT活用機能

Sansan Labs

AI企業検索 - 経営方針・経営課題 -

経営方針・経営課題を入力すると、AIが有価証券報告書の内容を分析・検索して該当企業をリストアップできます。

- **ポイント**
  - SDGsに注力している、DXを推進している製造業、といったさまざまな条件から企業をピックアップできる
  - 企業にまつわるさまざまな情報を基に、自社サービスと親和性の高い企業をターゲティングできる

今すぐ機能を利用する

© Sansan, Inc.

営業部／マーケティング部　GPT活用機能

Sansan Labs

AI企業検索 - BtoB商材 -

BtoB商材の説明文やウェブサイトのURLを入力すると、その商材で解決できる課題をAIが分析。
課題を基に、営業先の候補となる企業をリストアップします。

- **ポイント**
  - ✓ 企業分析や検索にかかる工数を大幅に削減でき、効率的なリスト作成や商談準備を行える
  - ✓ 課題を抱える企業を事前に特定できることで、的確な提案やアプローチにつながりやすくなる

今すぐ機能を利用する

© Sansan, Inc.

Sansan Labs

AI企業検索 - 導入サービス -

自社の競合サービスや連携できるサービスを入力すると、
そのサービスをすでに導入している企業をAIがリストアップします。

- **ポイント**
  - 競合サービスを導入している企業を事前に把握することで、自社サービスの優位性を訴求しやすくなる
  - 導入の可能性の高い企業に絞ってアプローチリストを作成でき、営業活動の効率を高められる

今すぐ機能を利用する

© Sansan, Inc.

営業部 GPT活用機能

Sansan Labs

5分で読める有価証券報告書

有価証券報告書から、企業の経営課題や動向を要約。営業活動の情報収集に活用できます。

- **ポイント**
  - ✓ 経営状況や市場環境、製品・サービス、ガバナンスなどの企業情報を手間なく取得できる
  - ✓ ターゲット企業に対して、効率的に最適なアプローチを実現できる

今すぐ機能を利用する

© Sansan, Inc.

営業部 GPT活用機能

Sansan Labs

5分で読める業界動向

業界内の企業の有価証券報告書から、業界の課題や市場環境を抽出・要約。営業活動の情報収集に活用できます。

- **ポイント**
  - ターゲット業界の動向や、業界内の売上高の序列を簡単にチェックできる
  - 業界動向に該当する企業もすぐにわかるため、最適なターゲティングを実現できる

今すぐ機能を利用する

© Sansan, Inc.

営業部 GPT活用機能

Sansan Labs

5分で読める決算説明

ログミーFinanceが提供する決算説明会の書き起こし記事の内容を、
「業績概要」「事業別の概要」「将来の計画や見通し」の3つの項目に分けて要約します。

- **ポイント**
  - ✔ 最新の企業動向を短時間で確認できるため、商談の事前準備にかかる時間を大幅に短縮
  - ✔ 決算説明から得られる企業の強みや課題を把握することで、タイムリーで適切な提案を行える

今すぐ機能を利用する

© Sansan, Inc.

営業部 GPT活用機能

Sansan Labs

AI人物プロフィール

企業名と氏名を入力すると、AIがその人物の経歴・仕事内容・これまでの登壇情報を
Web上から収集して要約します。

- **ポイント**
  - 事前に商談相手の情報を把握することで、相手の専門分野や興味関心に即した提案が可能に
  - ソースとなるウェブページを確認でき、より詳細な情報を収集することもできる

今すぐ機能を利用する

© Sansan, Inc.

Sansan Labs

その他の機能

商談準備

業界ニュースランキング

各業界で注目のニュース記事をお届け

キャリアプロフィール「Eight」で配信されたニュースのうち、各業界の営業職や役職者間で注目されニュースを表示します。各業界で注目を集めているニュースを把握することができます。

アプローチ

訪問ルートメーカー

接点を活かした訪問ルート作成ができる

訪問先の周辺地図上に、接点のある企業を表示。併せて訪問したい企業を選択すると、複数企業を回るためのルートを簡単に作成できます。

アカウント深耕

グループ企業検索

接点を活かした訪問ルート作成ができる
グループ企業をリストアップ

企業を選択すると、該当企業を含むグループ企業をリストアップします。企業間の関係性を可視化し、グループ企業のアカウント攻略に活用できます。

注意事項

・Sansan Labs は、Sansan の約款に則り情報を取り扱います。
・実験的な機能をトライアルする場であり、ここにある機能は変更・中断・提供中止される可能性があります。またデータの正確性・可用性・完全性・特定目的の適合性を保証するものではありません。
・本機能は実験的な機能のため、アクセス権限設定・名刺の公開非公開設定と完全には同期できていない可能性があります。
・Google Chrome、Microsoft Edge、Mozilla Firefoxの最新バージョンを推奨します。その他のバージョンでは正常に動作しない恐れがあります。

© Sansan, Inc.

お問い合わせ・関連記事

営業DXサービス「Sansan」

Sansanにログインする
https://ap.sansan.com/

サポートセンターに問い合わせをする
https://jp-help.sansan.com/hc/ja

関連する記事・ヘルプサイト

Sansan Labsで、未来の働き方を体験する ～営業支援編～
https://sin.sansan.com/best_practice/sansan-labs/

Sansan Labsで、未来の働き方を体験する ～接点分析編～
https://sin.sansan.com/best_practice/sansan-labs-2/

Sansan Labsで、未来の働き方を体験する ～AI活用編～
https://sin.sansan.com/best_practice/sansan-labs-3/

期の変わり目に、効率的な情報収集から営業戦略を見直す
https://sin.sansan.com/best_practice/efficient-information-gathering/

効率のよい競合調査とは？フレームワークと調査のポイント
https://sin.sansan.com/best_practice/framework-and-survey-points/

© Sansan, Inc.

sansan