

sansan

Sansanのデータ × 最新テクノロジー

Sansan Labs機能紹介

ターゲット分析・選定編

sansan Labs

✓ 企業名
✓ キーワード

AI



田中徳兵衛



Contents

- 01 Sansan Labsの概要 2

Sansan Labsとは

活用シーン

機能一覧

管理者向けの利用設定

Sansan Labsへのアクセス方法

- 02 ターゲット分析・選定に使える機能 8

AI企業検索 - 経営方針・経営課題 -

AI企業検索 - BtoB商材 -

AI企業検索 - 導入サービス -

営業ポテンシャル - 分析業界・企業 -

財務力ランキング - 業界・企業 -

周年記念企業検索

その他の機能

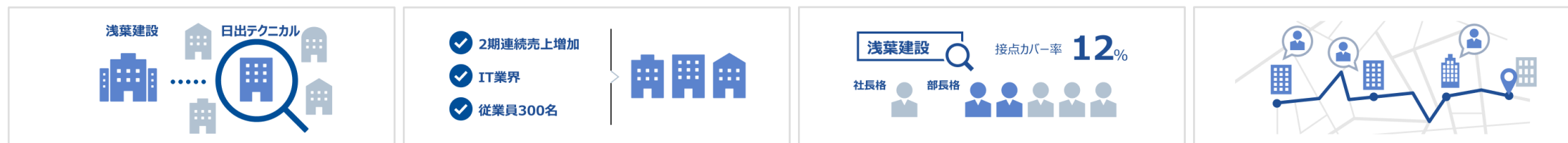


01

Sansan Labsの概要

Sansan Labsとは

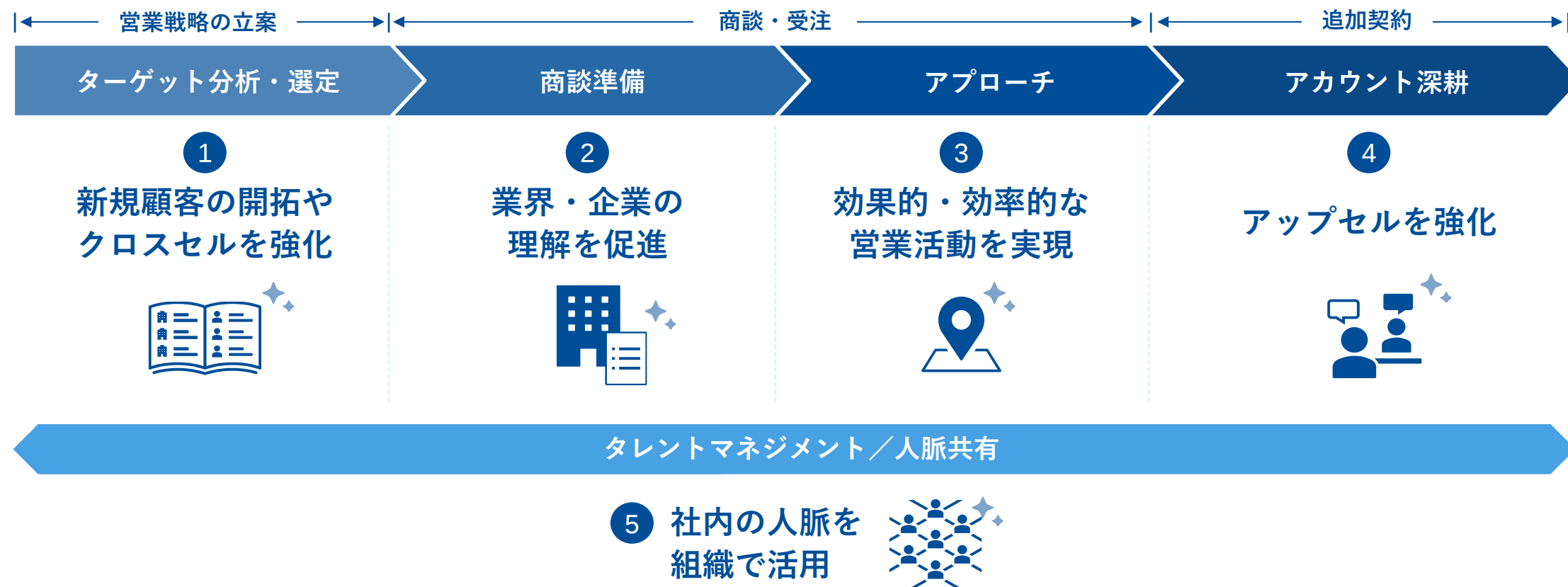
Sansan Labsは、未来の働き方を体験できる実験的な機能を提供するサービスです。
最新テクノロジーを駆使した機能を誰でも手軽に活用でき、新たなビジネスにつながる気付きが得られます。



- ポイント  営業業務の効率化や営業戦略の高度化、提案の質の向上など、さまざまな営業活動に活用できる

活用シーン

Sansan Labsは営業戦略の立案から商談・受注、追加契約に至るまで、幅広い用途で活用できます。



機能一覧

本資料では、ターゲット分析・選定にフォーカスして、機能を紹介します。

ターゲット分析・選定		商談準備	アプローチ	アカウント深耕
GPT活用	AI企業検索 -経営方針・経営課題-		訪問ルートメーカー	役職者接点カバー率
	AI企業検索 -BtoB商材-		営業アクティビティレポート	役職者接点状況チェック
	AI企業検索 -導入サービス-		メディカル接点マップ	企業リレーションスコア
営業ポテンシャル分析 業界／企業	GPT活用	5分で読める業界動向	GPT活用	セミナー集客メールメーカー
財務力ランキング 業界／企業 財務力マップ 業界	GPT活用	5分で読める有価証券報告書	GPT活用	議事録メーカー
周年記念企業検索	GPT活用	5分で読める決算説明		AI企業分析 -注力プロジェクト-
企業パフォーマンス検索		業界ニュースランキング		
類似企業検索				
機構改革ニュース	GPT活用	AI人物プロフィール		
タレントマネジメント／人脈共有				
人脈の浸透度を可視化する			研究者検索	

※実験的な機能をトライアルする場であり、ここにある機能は変更・中断・提供中止される可能性があります。また、データの正確性・可用性・完全性・特定目的の適合性を保証するものではありません。
※ご契約の設定状況によってはご利用いただけない機能がある場合がございます。詳しくはお問い合わせください。

管理者向けの利用設定（名刺を分析した機能の利用開始）

Sansan Labsには、Sansanの名刺情報を抽出し、集計・分析する機能があります。
名刺情報を分析した機能を活用するためには、事前に管理者による利用設定が必要です。

※ AIを活用した業務効率化アプリなど、名刺情報を利用していない機能は、すべてのユーザーが利用可能です。

Step.1

「管理者設定」から
「Sansan Labs設定」をクリック



設定の詳細はこちら ▶ [Sansan Labsの利用設定をする（管理者向けガイド）](#)

Step.2

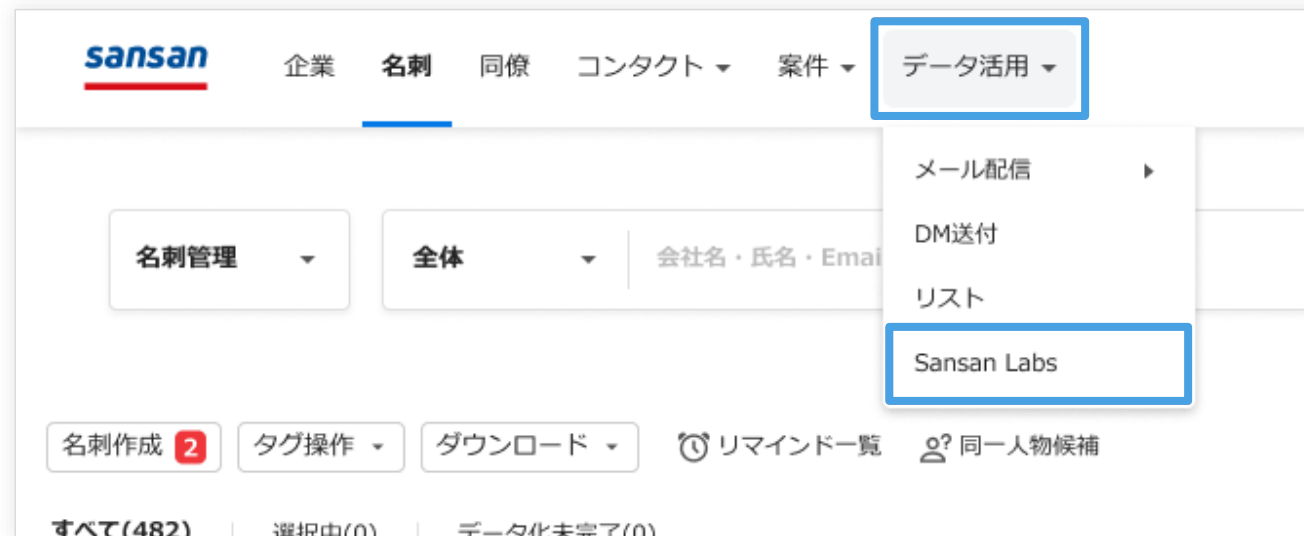
3つの選択肢から利用方針に合うものを選択

- ① 名刺を分析した機能は利用しない
- ② 名刺を分析した機能をすべてのユーザーで利用する
- ③ 名刺の分析範囲と利用ユーザーをカスタマイズ



Sansan Labsへのアクセス方法

Sansan Labsへアクセスするには、
[データ活用] > [Sansan Labs] をクリックします。



02

ターゲット分析・選定に使える機能

Sansan Labs

AI企業検索 - 経営方針・経営課題 -

「SDGsに注力している企業」など、特定の経営方針・経営課題を入力すると、AIが有価証券報告書の内容を分析・検索して、該当企業をリストアップできます。



- ポイント
 - ✔ 「SDGsに注力している企業」「DXを推進している製造業」などといったさまざまな条件から企業をピックアップできる
 - ✔ 潜在顧客にヒアリングを行って課題を抽出したり、ウェブサイトなどの公開情報から顧客課題を分析する際の時間と手間が省ける

[今すぐ機能を利用する](#)

Sansan Labs

AI企業検索 - BtoB商材 -

BtoB商材の説明文やウェブサイトのURLを入力すると、その商材で解決できる課題をAIが分析。課題を基に、営業先の候補となる企業をリストアップします。

AI企業検索 -BtoB商材-

商材情報からAIが営業先をリストアップ

BtoB商材の説明文またはWebサイトから、AIが商材で解決できる課題を分析し、その課題を持つ企業をリストアップします。

機能説明

▼

BtoB商材の説明文、またはWebサイトのURLを入力してください。

https://bill-one.com/

0/400

※ WebサイトのURLを入力すると、AIがWebサイトから商材の説明文を抽出します。アクセス制限のないWebサイトのURLを、一つだけ入力してください。
※ 入力された商材情報は、AI（GPT）の学習には利用されません。

検索

※本日残り 24/25回

商材で解決できる課題を3つ生成しました。課題を持つ企業が190社見つかりました。

課題1「営業チームの業務効率化」			
課題の詳細			
- 営業チームは名刺や企業情報、営業履歴などの情報を個別に管理しており、情報の共有や管理に時間と手間がかかっている。 - 情報の把握が不十分であり、営業チャンスを見逃している可能性がある。			
提案例			
- 営業チームの業務効率化を図るためには、名刺や企業情報、営業履歴などの情報を一元管理し、全社で共有する必要があります。 - Sansanという営業DXサービスをご提案いたします。Sansanは、名刺や企業情報、営業履歴を一元管理して全社で共有できるサービスです。 - Sansanを導入することで、営業のチャンスを可視化し、売上拡大を後押しすることができます。			
課題を持つ企業：30件			
企業名	有価証券報告書の抜粋	従業員数	業種
日本プロセス株式会社	基幹情報システムにより管理業務を効率化させることで販売費及び一般管理費を削減し、コスト競争力を強化する。 詳細	562	システム開発
株式会社デンキョーグループホールディングス	経営効率と収益力の向上、連携強化と情報共有化、業務効率の改善と働き方改革を目指している。 詳細	159	その他専門商社
株式会社普通	経営方針として、経営効率の向上と経営情報の集中管理を行っている。 詳細	19	日用品・雑貨
中央魚類株式会社	業務の効率化を目指し、コスト削減などの経営改善に取り組む。 詳細	196	水産物食品専
株式会社ハウスオブローゼ	スタッフ効率を重視し、営業利益率の向上を目指す。組織改編と情報システムの再構築により業務効率を向上。直営店舗を再編成し、権限と責任を明確化。 詳細	947	化粧品販売
ビジネス・ワンホールディ	経営管理と事業執行の機能を分離し、効率的な業務の推進とグループ層でのシナジー強化を	29	マンション・

- ポイント

- ✔ 企業分析や検索にかかる工数を大幅に削減でき、効率的なリスト作成や商談準備を行える
- ✔ 課題を抱える企業を事前に特定できることで、的確な提案やアプローチにつながりやすくなる

[今すぐ機能を利用する](#)

Sansan Labs

AI企業検索 - 導入サービス -

競合サービスや、自社と連携しているサービスを入力すると、
該当しているサービスをすでに導入している企業をAIがリストアップします。

AI企業検索 - 導入サービス -

サービスを導入している企業を検索

サービス名を入力すると、AIがWeb上から情報を収集し、導入企業をリストアップします。

機能説明

サービス名を入力
改行区切りで複数指定できます。

Click会計
縄文会計
En Backwardクラウド会計

100/400

※ 入力した情報は、AI (GPT) の学習には
利用されません。

検索

※ 本日より 25/25回



サービスを導入している企業を100社リストアップしました。
下のダウンロードボタンからダウンロードできます。

企業	法人番号	Click会計	縄文会計	EN Backwardク...
33コミュニケーションズ株式会社	00000000000000	導入中 *1	導入中 *3	導入中
株式会社ハヤヤマ	00000000000000	導入中 *1	導入中 *3	導入中 *4
オーブングローバル株式会社	00000000000000	導入中 *1	導入中 *3	--
浅草建設株式会社	不明	導入中 *2	--	--
三三ホールディングス株式会社	00000000000000	導入中 *2	--	--
ThreeNetDesign	00000000000000	導入中 *2	--	--
角丸興業株式会社	00000000000000	導入中 *2	--	--
株式会社相山ガーデン建設	00000000000000	--	導入中 *3	--
株式会社相山ガーデンコンサルティング	00000000000000	--	導入中 *3	--
Link株式会社	00000000000000	--	導入中 *3	--

参考
*1 <https://jp.click.com/>

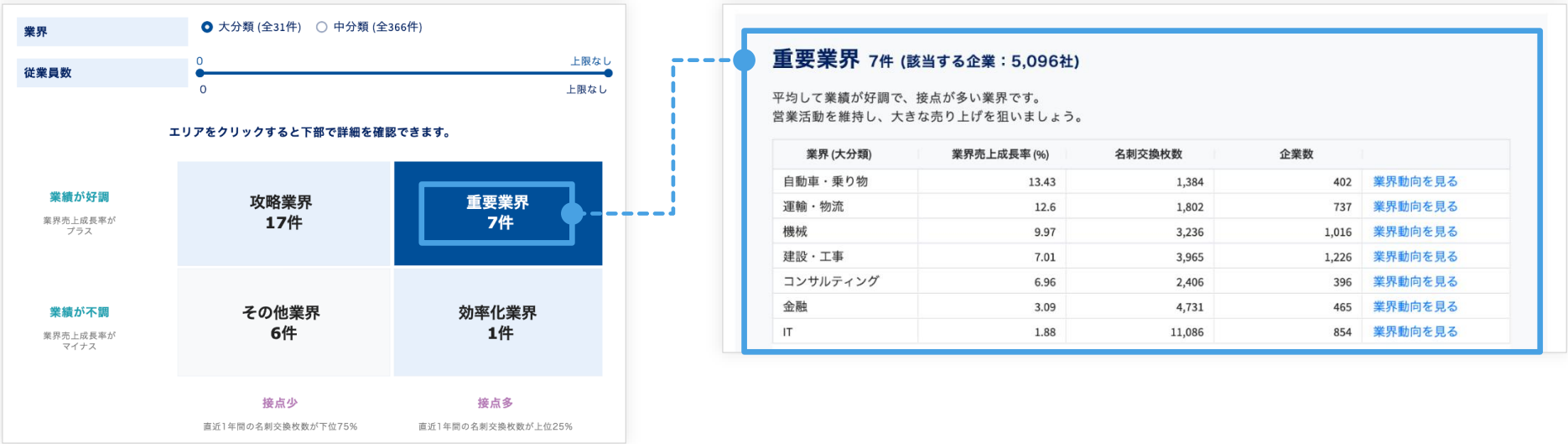
- ポイント
 - ✔ 競合サービスを導入している企業を事前に把握することで、
自社サービスの優位性を訴求しやすくなる
 - ✔ 導入の可能性が高い企業に絞ったアプローチリストを作成でき、
営業活動の効率を上げられる

今すぐ機能を利用する

Sansan Labs

営業ポテンシャル分析 - 業界・企業 -

財務データによる業界の成長性と業績状況を基にした購買力と、接点の数を掛け合わせて、
とるべき営業戦略を攻略業界、重要業界、効率化業界、その他業界を掛け合わせた4つのカテゴリーに分類します。



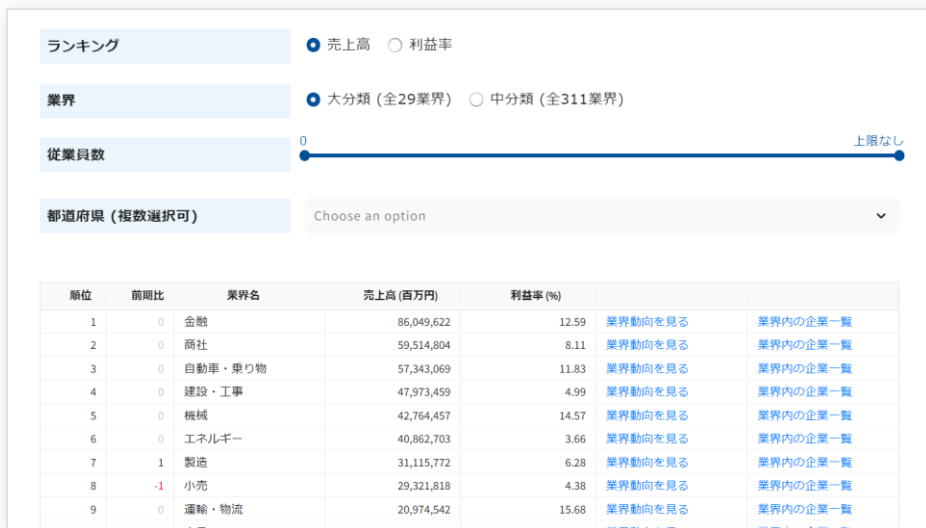
- ポイント
 - ✔ 業績好調な業界や購買力の高い企業を確認することで、優先順位をつけた効率的な営業活動が可能になる
 - ✔ とるべき営業戦略ごとに企業リストをダウンロードできる

[今すぐ機能を利用する](#)

Sansan Labs

財務力ランキング - 業界・企業 -

AIが財務データを分析し、売上高利益率が好調な業界・企業のランキングを表示します。
さらに、増収/減収、増益/減益を掛け合わせた、4つのカテゴリーが財務力を可視化します。



- ポイント
 - ✓ アプローチすべき業界や企業を効率的に絞り込むことができる
 - ✓ 企業の財務状況に応じた提案が可能となり、業界攻略のヒントになる

[今すぐ機能を利用する](#)

Sansan Labs

周年記念企業検索

周年の刻みと周年までの月数を指定し、該当する企業を検索できます。周年記念をきっかけにした営業活動に活用できます。

周年記念企業検索

周年記念を迎える企業をリストアップ

周年の刻みと周年までの月数を指定し、該当する企業を検索できます。周年記念をきっかけにした営業活動に活用できます。

機能説明

迎える周年を指定

☒ 5年刻み ☐ 10年刻み

周年までの月数を指定

0 6 12 24

5年刻みの周年記念を6〜12カ月後に迎える企業：1,450社

企業名	設立年	設立月	迎える周年	周年までの月数	名刺交換枚数
株式会社ネイビーフォックス	1889年	05月	135周年	7	154

5年刻みの周年記念を6〜12カ月後に迎える企業：1,450社

企業名	設立年	設立月	迎える周年	周年までの月数	名刺交換枚数
株式会社ネイビーフォックス	1889年	05月	135周年	7	154
浅羽建設株式会社	1889年	06月	135周年	8	177
東京電鉄株式会社	1889年	06月	135周年	8	11
田中行政書士事務所	1899年	07月	135周年	9	7
33コミュニケーションズ株式…	1889年	07月	135周年	9	423
株式会社青山ガーデンコンサ…	1889年	09月	135周年	11	357
Link株式会社	1889年	10月	135周年	12	492
Ninnin株式会社	1909年	04月	115周年	6	3
JRテクノロジーズ株式会社	1909年	05月	115周年	7	10

- ポイント
 - ✓ 半年後や1年後に周年記念を迎える企業を見つけ、早期のアプローチが可能に
 - ✓ 周年記念のニーズにあわせた提案で、受注角度を高めることができる

今すぐ機能を利用する

Sansan Labs

その他の機能

ターゲット分析・選定

類似企業検索

特定の企業に類似する企業を検索

Sansanが独自開発したアルゴリズムによって、特定の企業と同業界・業態の接点のある企業を検索できます。



ターゲット分析・選定

企業パフォーマンス検索

業績状況を基に営業リストを作成

企業データベースの情報を基に、業績状況や従業員数、業種、都道府県の掛け合わせで企業をリストアップできます。

- ✓ 2期連続売上増加
- ✓ IT業界
- ✓ 従業員300名



タレントマネジメント/人脈共有

人脈の浸透度を可視化する

接点の社内浸透度が見える

あるユーザーしかもっていなかった接点や、社内でどのように他の部署へ浸透していったかがわかります。



注意事項

- ・ Sansan Labs は、Sansan の約款に則り情報を取り扱います。
- ・ 実験的な機能をトライアルする場であり、ここにある機能は変更・中断・提供中止される可能性があります。またデータの正確性・可用性・完全性・特定目的の適合性を保証するものではありません。
- ・ 本機能は実験的な機能のため、アクセス権限設定・名刺の公開非公開設定と完全には同期できていない可能性があります。
- ・ Google Chrome、Microsoft Edge、Mozilla Firefoxの最新バージョンを推奨します。その他のバージョンでは正常に動作しない恐れがあります。

sansan
