

sansan

Sansanのデータ×最新テクノロジー

Sansan Labs機能紹介

商談準備編



Contents

- 01 Sansan Labsの概要 2

Sansan Labsとは

活用シーン

機能一覧

管理者向けの利用設定

Sansan Labsへのアクセス方法

- 02 商談準備に使える機能 8

AI企業検索 - 経営方針・経営課題 -

AI企業検索 - BtoB商材 -

AI企業検索 - 導入サービス -

5分で読める有価証券報告書

5分で読める業界動向

5分で読める決算説明

AI人物プロフィール

その他の機能

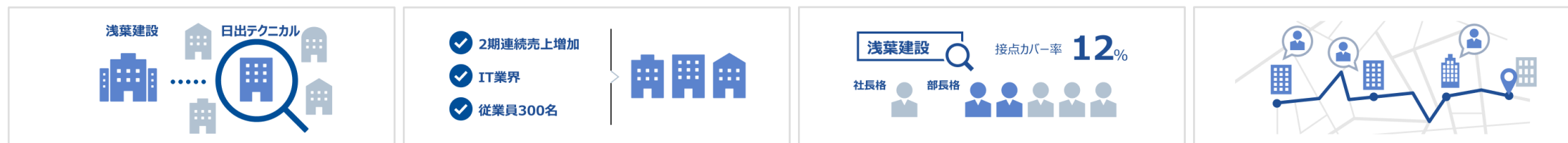


01

Sansan Labsの概要

Sansan Labsとは

Sansan Labsは、未来の働き方を体験できる実験的な機能を提供するサービスです。
最新テクノロジーを駆使した機能を誰でも手軽に活用でき、新たなビジネスにつながる気付きが得られます。



- ポイント  営業業務の効率化や営業戦略の高度化、提案の質の向上など、さまざまな営業活動に活用できる

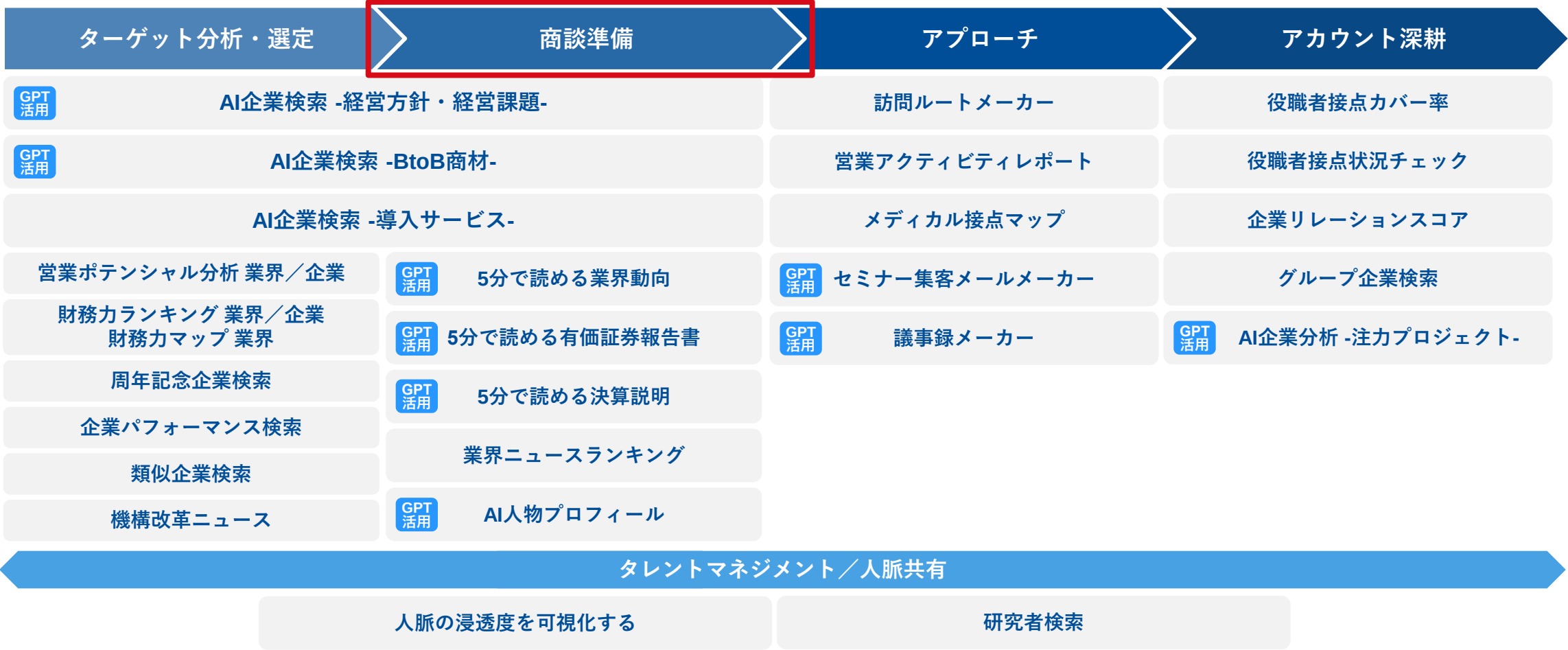
活用シーン

Sansan Labsは営業戦略の立案から商談・受注、追加契約に至るまで、幅広い用途で活用できます。



機能一覧

本資料では、商談準備にフォーカスして、機能を紹介します。



※実験的な機能をトライアルする場であり、ここにある機能は変更・中断・提供中止される可能性があります。また、データの正確性・可用性・完全性・特定目的の適合性を保証するものではありません。
※ご契約の設定状況によってはご利用いただけない機能がある場合がございます。詳しくはお問い合わせください。

管理者向けの利用設定（名刺を分析した機能の利用開始）

Sansan Labsには、Sansanの名刺情報を抽出し、集計・分析する機能があります。
名刺情報を分析した機能を活用するためには、事前に管理者による利用設定が必要です。

※ AIを活用した業務効率化アプリなど、名刺情報を利用していない機能は、すべてのユーザーが利用可能です。

Step.1

「管理者設定」から
「Sansan Labs設定」をクリック



設定の詳細はこちら ▶ [Sansan Labsの利用設定をする（管理者向けガイド）](#)

Step.2

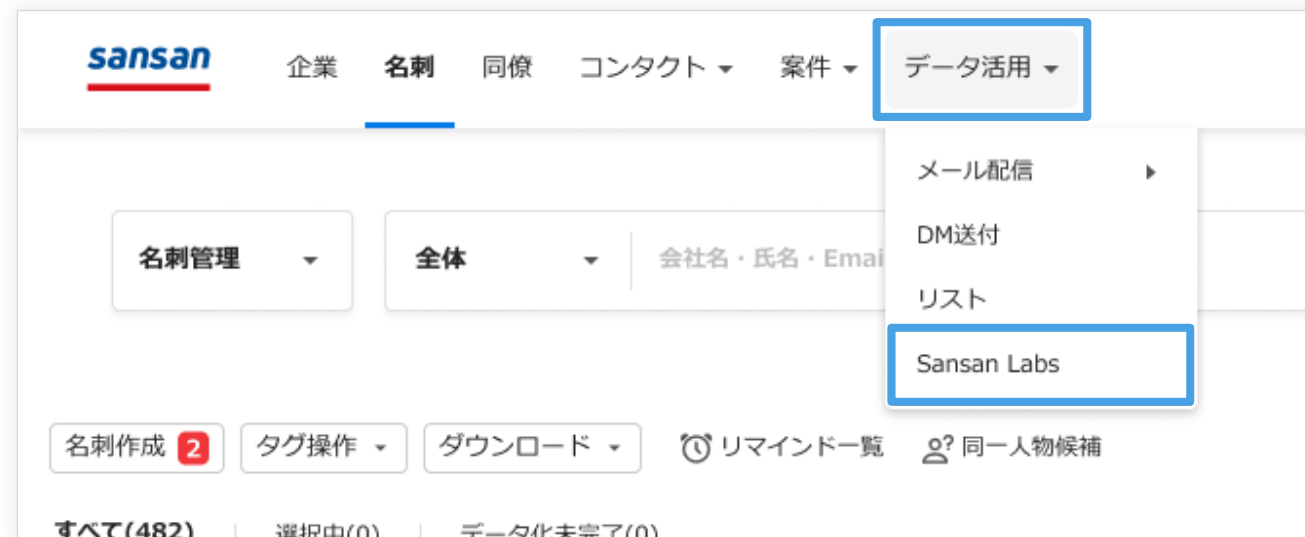
3つの選択肢から利用方針に合うものを選択

- ① 名刺を分析した機能は利用しない
- ② 名刺を分析した機能をすべてのユーザーで利用する
- ③ 名刺の分析範囲と利用ユーザーをカスタマイズ



Sansan Labsへのアクセス方法

Sansan Labsへアクセスするには、
[データ活用] > [Sansan Labs] をクリックします。



02

商談準備に使える機能

Sansan Labs

AI企業検索 - 経営方針・経営課題 -

経営方針・経営課題を入力すると、AIが有価証券報告書の内容を分析・検索して該当企業をリストアップできます。



- ポイント
 - ✔ SDGsに注力している、DXを推進している製造業、といったさまざまな条件から企業をピックアップできる
 - ✔ 企業にまつわるさまざまな情報を基に、自社サービスと親和性の高い企業をターゲティングできる

[今すぐ機能を利用する](#)

Sansan Labs

AI企業検索 - BtoB商材 -

BtoB商材の説明文やウェブサイトのURLを入力すると、その商材で解決できる課題をAIが分析。課題を基に、営業先の候補となる企業をリストアップします。

AI企業検索 -BtoB商材-

商材情報からAIが営業先をリストアップ

BtoB商材の説明文またはWebサイトから、AIが商材で解決できる課題を分析し、その課題を持つ企業をリストアップします。

機能説明

BtoB商材の説明文。またはWebサイトのURLを入力してください。

https://bill-one.com/

0/400

※ WebサイトのURLを入力すると、AIがWebサイトから商材の説明文を抽出します。アクセス制限のないWebサイトのURLを、一つだけ入力してください。
※ 入力された商材情報は、AI（GPT）の学習には利用されません。

検索

※本日残り 24/25回

商材で解決できる課題を3つ生成しました。課題を持つ企業が計90社見つかりました。

課題1「営業チームの業務効率化」			
課題の詳細			
- 営業チームは名刺や企業情報、営業履歴などの情報を個別に管理しており、情報の共有や管理に時間と手間がかかっている。 - 情報の把握が不十分であり、営業チャンスを見逃している可能性がある。			
提案例			
- 営業チームの業務効率化を図るためには、名刺や企業情報、営業履歴などの情報を一元管理し、全社で共有する必要があります。 - Sansanという営業DXサービスをご提案いたします。Sansanは、名刺や企業情報、営業履歴を一元管理して全社で共有できるサービスです。 - Sansanを導入することで、営業のチャンスを可視化し、売上拡大を後押しすることができます。			
課題を持つ企業：30件			
企業名	有価証券報告書の抜粋	従業員数	業種
日本プロセス株式会社	基幹情報システムにより管理業務を効率化させることで販売費及び一般管理費を削減し、コスト競争力を強化する。 詳細	562	システム開発
株式会社デンキョーグループホールディングス	経営効率と収益力の向上、連携強化と情報共有化、業務効率の改善と働き方改革を目指している。 詳細	159	その他専門商社
株式会社音通	経営方針として、経営効率の向上と経営情報の集中管理を行っている。 詳細	19	日用品・雑貨
中央魚類株式会社	業務の効率化を目指し、コスト削減などの経営改善に取り組む。 詳細	196	水産物食品専
株式会社ハウスオブローゼ	スタッフ効率を重視し、営業利益率の向上を目指す。組織改編と情報システムの再構築により業務効率を向上。直営店舗を再編成し、権限と責任を明確化。 詳細	947	化粧品販売
ビジネス・ワンホールディ	経営管理と事業執行の機能を分離し、効率的な業務の推進とグループ間でのシナジー強化を	29	マンション・

- ポイント



企業分析や検索にかかる工数を大幅に削減でき、効率的なリスト作成や商談準備を行える



課題を抱える企業を事前に特定できることで、的確な提案やアプローチにつながりやすくなる

今すぐ機能を利用する

Sansan Labs

AI企業検索 - 導入サービス -

自社の競合サービスや連携できるサービスを入力すると、
そのサービスをすでに導入している企業をAIがリストアップします。

AI企業検索 -導入サービス-

サービスを導入している企業を検索

サービス名を入力すると、AIがWeb上から情報を収集し、導入企業をリストアップします。

機能説明

サービス名を入力
改行区切りで複数指定できます。

Click会計
繰文会計
En Backwardクラウド会計

100/400

※ 入力した情報は、AI (GPT) の学習には
利用されません。

検索

※ 本日より 25/25回

サービスを導入している企業を100社リストアップしました。
下のダウンロードボタンからダウンロードできます。

企業	法人番号	Click会計	繰文会計	EN Backwardク...
33コミュニケーションズ株式会社	00000000000000	導入中 *1	導入中 *3	導入中
株式会社ハガヤマ	00000000000000	導入中 *1	導入中 *3	導入中 *4
オープングローバル株式会社	00000000000000	導入中 *1	導入中 *3	--
浅草建設株式会社	不明	導入中 *2	--	--
三三ホールディングス株式会社	00000000000000	導入中 *2	--	--
ThreeNetDesign	00000000000000	導入中 *2	--	--
角丸興業株式会社	00000000000000	導入中 *2	--	--
株式会社相山ガーデン建設	00000000000000	--	導入中 *3	--
株式会社相山ガーデンコンサルティング	00000000000000	--	導入中 *3	--
Link株式会社	00000000000000	--	導入中 *3	--

参考
*1 <https://jp.click.com/>

- ポイント
 - ✓ 競合サービスを導入している企業を事前に把握することで、自社サービスの優位性を訴求しやすくなる
 - ✓ 導入の可能性の高い企業に絞ってアプローチリストを作成でき、営業活動の効率を高められる

今すぐ機能を利用する

© Sansan, Inc.

11

Sansan Labs

5分で読める有価証券報告書

有価証券報告書から、企業の経営課題や動向を要約。営業活動の情報収集に活用できます。

5分で読める有価証券報告書

企業の経営課題と動向を5分で確認

有価証券報告書から企業の経営課題と動向を5つのトピックに分けて要約し、営業活動の情報収集を後押しします。

機能説明 +

企業を検索

Sansan株式会社 / Sansan, Inc.

経営・組織について

売上高成長と利益成長の両立を目指す。
引用元を表示

新規サービスの創出に注力し、ビジネス分野でのサービス提供を開始。
引用元を表示

セキュリティリスク管理体制の強化、人材採用・育成と多様性確保、技術力強化が課題。
引用元を表示

市場・グローバル環境について

DX市場やSaaSビジネス市場は拡大が続き、当社サービスに関連する市場も拡大が期待される。
引用元を表示

名刺や請求書などの書類はデジタル化が進んでおらず、業務効率化や有効活用余地が大きい。
引用元を表示

Sansanの利用者数は約3%、Bill Oneのネットワーク参加企業数は約2%で、開拓余地が大きい。
引用元を表示

企業概要

「出会いからイノベーションを生み出す」をミッションとして掲げ、働き方を変えるDXサービスを提供しています。

主なサービスとして、営業DXサービス「Sansan」やキャリアプロフィール「Eight」、インボイス管理サービス「Bill One」、契約DXサービス「Contract One」を国内外で提供しています。

都道府県	東京都
従業員数	1217
業種	クラウド・フィンテック

当期売上高（百万円）	20,057.0
当期純利益（百万円）	1,429.0

[企業DBで詳細を確認](#)

- ポイント
 - ✓ 経営状況や市場環境、製品・サービス、ガバナンスなどの企業情報を手間なく取得できる
 - ✓ ターゲット企業に対して、効率的に最適なアプローチを実現できる

[今すぐ機能を利用する](#)

Sansan Labs

5分で読める業界動向

業界内の企業の有価証券報告書から、業界の課題や市場環境を抽出・要約。営業活動の情報収集に活用できます。

5分で読める業界動向

業界の課題や市場環境を5分で確認

業界内の企業の有価証券報告書から、業界の課題や市場環境を抽出・要約します。営業活動の情報収集に活用できます。

機能説明

製造

業界を選択してください。

ガラス製造
ゴム製品・タイヤ製造
ジュエリー製造
スキンケア製品製造
ステンレス製品製造
スポーツ用品製造
センサー・計器製造
トイレタリー製造
バッグ・アパレル雑貨製造
パイプ・バルブ製造
パソコン・スマホ周辺機器製造
プラスチック包装資材製造
ポンプ製造

業界名を入力

▶ IT
▶ アパレル・美容
▶ エネルギー
▶ エンタメ
▶ ゲーム
▶ コンサルティング
▶ マスコミ
▶ 不動産
▶ 人材
▶ 化学
▶ 医療・福祉
▶ 商社
▶ 外食
▶ 小売
▶ 広告
▶ 建設・工事
▶ 教育
▶ 機械
▶ 機械関連サービス
▶ 生活用品
▼ 自動車・乗り物
 ゴム製品・タイヤ製造
 二輪車(自転車・バイク)
 自動車製造
 自動車部品・カー用品製造
 その他乗り物

自動車・乗り物

業界動向

自動車業界の大変革期

自動車業界は100年に一度の大変革期であり、電動化の加速、CASEやMaaSによるニーズや価値観の変化が進んでいる。

該当企業(2件)

経済活動の不透明感

減産、原材料の高騰と供給量不足、物流の混乱及び労務費上昇等の要因から不透明感が継続。新型コロナウイルス感染症や半導体不足、原材料価格の高騰等により、経済活動の平常化に時間を要し、事業環境は不透明。

該当企業(2件)

半導体不足と原材料価格の高騰

自動車分野では半導体の供給不足が緩和されるものの、問題は完全には解決しておらず、回復の動きに水を差す展開も懸念される。原材料価格やエネルギー価格の高騰、地政学リスク、部品供給不足により先行き不透明。

該当企業(3件)

- ポイント
- ✔

ターゲット業界の動向や、業界内の売上高の序列を簡単にチェックできる
- ✔

業界動向に該当する企業もすぐにわかるため、
最適なターゲティングを実現できる

今すぐ機能を利用する

Sansan Labs

5分で読める決算説明

ログミーFinanceが提供する決算説明会の書き起こし記事の内容を、「業績概要」「事業別の概要」「将来の計画や見通し」の3つの項目に分けて要約します。

企業を選択

※ あなたと名刺交換した日が近い順に表示しています。

Yonyon株式会社 / xxx ,Inc. (最終名刺交換日: 2023/03/03 / 名刺所有枚数: 10)

Yonyon株式会社

2024年3月期第2四半期決算説明 (2024-06-06)

決算説明会の書き起こし記事

業績概要

売上

2024年3月期第2四半期は過去最高業績を達成し、売上高・営業利益・経常利益・四半期純利益が過去最高を更新した。

利益

営業利益は前期比3倍4,400万円増。営業利益率は前期比0.7ポイント増の7.4パーセントとなり、売上原価率が減少し利益率を下げることなく売上総利益を確保した。

事業別の概要

スポーツコンテンツ事業

新規加入数が純減したものの、デジタルマーケティング施策の強化や注目のスポーツイベントの放送・配信により、事業は好評を得ている。

新規加入数は15万8,000件、解約件数は20万5,000件、正味加入件数は4万7,000件の純減となった。

サッカー・テニスなどのスポーツコンテンツが好評であり、デジタルマーケティング施策の強化も功を奏し、新規加入・解約件数とも前年同期と比べると向上している。

全米オープンテニスは錦織選手が出場予定であり、注目されている。

UEFAチャンピオンズリーグとUEFAヨーロッパリーグを放送・配信し、11人の日本人選手が出場する予定。

Googleとの連携によるスポーツコンテンツのハイライト配信を実施している。

音楽ライブ事業

音楽ライブ事業

人気アーティストのライブが好評であり、SUMMER SONIC 2023の独占ライブ配信も予定されている。

Stray Kids、東方神起などの音楽ライブが好評である。

SUMMER SONIC 2023を独占ライブ配信し、トップアーティストの出演が予定されている。

第1四半期は音楽案件の期スレの影響で利益が計画と比べ超過しているが、年間トータルでは予算どおりの進行を考えている。

将来の計画や見通し

会員ビジネス

コンテンツの強化やシステムへの投資、デジタルマーケティングの強化などを通じて、事業の成長と高度化を目指す。

コンテンツの強化を行い、成長軌道に乗せる計画。

システムへの投資や新規事業開発への投資を進め、会員事業を高度化する。

デジタルマーケティングの領域を強化し、ウェブでの加入手続きをシンプルにする。

会員メリットの創出に取り組み、ライブ観覧や映画鑑賞の割引などを提供する予定。

スポーツ・音楽コンテンツ

大型スポーツイベントの放送・配信や音楽ライブの独占配信などを通じて、コンテンツの充実を図る。

全米オープンテニスやUEFAチャンピオンズリーグ、UEFAヨーロッパリーグの放送・配信を行う。

SUMMER SONIC 2023を独占ライブ配信し、トップアーティストの出演が予定されている。

Googleとの連携によるスポーツコンテンツのハイライト配信を実施する。

WOWOWオンデマンドに無料領域を設置し、スポーツコンテンツの無料配信を実施する。

2023年3月期第2四半期決算説明 (2023-06-06)

記事名

Yonyon株式会社、業績予想および配当予想を上方修正 自社製品の製造工場をインドに設立決定、海外売上拡大を図る

業績概要

売上

- ポイント
 - ✔ 最新の企業動向を短時間で確認できるため、商談の事前準備にかかる時間を大幅に短縮
 - ✔ 決算説明から得られる企業の強みや課題を把握することで、タイムリーで適切な提案を行える

今すぐ機能を利用する

Sansan Labs

AI人物プロフィール

企業名と氏名を入力すると、AIがその人物の経歴・仕事内容・これまでの登壇情報をWeb上から収集して要約します。

AI人物プロフィール

商談相手の経歴や仕事内容をAIが収集

企業名と氏名を入力すると、人物に関するWeb上の情報をAIが収集します。

機能説明

▼

企業名 *

Sansan

氏名 *

寺田

※ 姓のみでも生成できます。

生成

※ 本日より25/25回

当てはまる人物を選択

寺田親弘

寺田太郎

Sansan株式会社

sansan

sansan

1/111



寺田 親弘

※ AIによって生成された情報は不正確または不適切な場合があります。情報を活用される際はご注意ください。

経歴

1. 1976年 寺田親弘、生まれる。

参考Webページを表示

2. 慶應義塾大学環境情報学部を卒業。

参考Webページを表示

3. 三井物産株式会社に入社し、米国・シリコンバレーでベンチャー企業の日本向けビジネス展開支援を行う。

参考Webページを表示

- ポイント
 - ✔ 事前に商談相手の情報を把握することで、相手の専門分野や興味関心に即した提案が可能に
 - ✔ ソースとなるウェブページを確認でき、より詳細な情報を収集することもできる

[今すぐ機能を利用する](#)

Sansan Labs

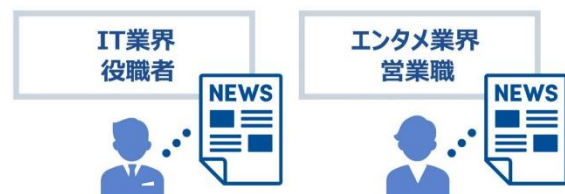
その他の機能

商談準備

業界ニュースランキング

各業界で注目のニュース記事をお届け

キャリアプロフィール「Eight」で配信されたニュースのうち、各業界の営業職や役職者間で注目されニュースを表示します。各業界で注目を集めているニュースを把握することができます。



アプローチ

訪問ルートメーカー

接点を活かした訪問ルート作成ができる

訪問先の周辺地図上に、接点のある企業を表示。併せて訪問したい企業を選択すると、複数企業を回るためのルートを簡単に作成できます。



アカウント深耕

グループ企業検索

接点を活かした訪問ルート作成ができる
グループ企業をリストアップ

企業を選択すると、該当企業を含むグループ企業をリストアップします。企業間の関係性を可視化し、グループ企業のアカウント攻略に活用できます。



注意事項

- ・ Sansan Labs は、Sansan の約款に則り情報を取り扱います。
- ・ 実験的な機能をトライアルする場であり、ここにある機能は変更・中断・提供中止される可能性があります。またデータの正確性・可用性・完全性・特定目的の適合性を保証するものではありません。
- ・ 本機能は実験的な機能のため、アクセス権限設定・名刺の公開非公開設定と完全には同期できていない可能性があります。
- ・ Google Chrome、Microsoft Edge、Mozilla Firefoxの最新バージョンを推奨します。その他のバージョンでは正常に動作しない恐れがあります。

お問い合わせ・関連記事

営業DXサービス「Sansan」

Sansanにログインする

<https://ap.sansan.com/>

サポートセンターにお問い合わせをする

<https://jp-help.sansan.com/hc/ja>

関連する記事・ヘルプサイト

Sansan Labsで、未来の働き方を体験する ～営業支援編～

https://sin.sansan.com/best_practice/sansan-labs/

Sansan Labsで、未来の働き方を体験する ～接点分析編～

https://sin.sansan.com/best_practice/sansan-labs-2/

Sansan Labsで、未来の働き方を体験する ～AI活用編～

https://sin.sansan.com/best_practice/sansan-labs-3/

期の変わり目に、効率的な情報収集から営業戦略を見直す

https://sin.sansan.com/best_practice/efficient-information-gathering/

効率のよい競合調査とは？フレームワークと調査のポイント

https://sin.sansan.com/best_practice/framework-and-survey-points/

sansan
